



DOSSIER DE PRESSE 2022

# AGRICONFOR CONNECT

VENDRE ET ACHETER AU PRIX JUSTE LES  
MACHINES AGRICOLES ET TRAVAUX PUBLICS



# SOMMAIRE

p.3 Édito

## L'innovation au service des utilisateurs de matériels agricoles et travaux publics

p.5 **Agriconfor Connect**, le partenaire de confiance des utilisateurs de machines agricoles et travaux publics

p.6 Focus sur l'offre d'**Agriconfor Connect**

p.7 Les 4 services

p.8 Les forces d'**Agriconfor Connect**

## Une expertise unique de la machine agricole

p.10 Historique d'Agriconfor

p.10 Une forte capacité d'adaptation

p.11 Portrait de Xavier Llamas, Président et fondateur d'**Agriconfor Connect SAS**

p.12 Contact presse



## ÉDITO

Le secteur de l'agriculture est en pleine mutation. En 2008, la France comptait 514 000 agriculteurs ; dix ans plus tard, il y en avait seulement 448 500. On estime aujourd'hui une tendance de 260 exploitations agricoles qui ferment leurs portes chaque semaine dans l'Hexagone ; au niveau européen, un agriculteur disparaît chaque minute.

Cette érosion est notamment due au fait que les départs en retraite d'agriculteurs ne sont pas compensés par les reprises d'exploitation, au profit d'agrandissements d'autres exploitations. Résultat : la population d'agriculteurs diminue, tandis que la superficie moyenne des exploitations augmente.

Dans ce contexte, les agriculteurs doivent s'adapter à cette transformation du modèle économique de l'agriculture qui change à une vitesse fulgurante. La mondialisation nous pousse à « toujours plus grand » mais jusqu'où ? Au détriment de la qualité parfois ?

Une des solutions, j'en suis convaincu, viendra des nouvelles technologies. Le digital et la tech font déjà partie de nos quotidiens ; pourquoi pas de celui des agriculteurs ? L'innovation est la clé de pratiques plus raisonnées et d'une agriculture plus stratégique, qui elles seules permettront à nos agriculteurs de se développer.

Je crois profondément en une démarche responsable et éthique ; l'agriculture est avant tout une histoire de femmes et d'hommes. Avec Agriconfor Connect, je mets les outils numériques au service des utilisateurs de machines agricoles et travaux publics. Notre offre innovante leur facilite la vie. Mon souhait, c'est qu'Agriconfor connect participe ainsi à la promotion d'une agriculture raisonnée, économie circulaire et respectueuse des hommes et de l'environnement.

Aider à ce que l'utilisé soit réutilisable le plus longtemps et dans l'intérêt de tous !



## PARTIE 1

L'INNOVATION AU SERVICE DES UTILISATEURS DE  
MACHINES AGRICOLES ET TRAVAUX PUBLICS



# AGRICONFOR CONNECT

**Le partenaire de confiance des utilisateurs de machines agricoles & travaux publics**

**Agriconfor connect SAS** est une société française spécialisée dans le matériel d'occasion en France mais plus largement en Europe. Elle propose des solutions innovantes avec un concept de vente hybride emprunté à l'immobilier et au secteur automobile. Notre mission est d'apporter notre expertise à différents niveaux dans le secteur de **l'achat, la vente** et la **recherche** de machines agricoles pour les utilisateurs de France mais aussi à l'export.

Rapprocher un vendeur et un acheteur pour que la transaction s'effectue dans les meilleures conditions possibles grâce à nos technico-commerciaux terrain.

Nous sommes en mesure de proposer des services afin de conforter et sécuriser les échanges autant sur l'acquisition que sur la vente des matériels qui soient automoteurs, trainés ou attelés.

Nous pourrions cependant acheter pour revendre le matériel si la situation le demande.

Tout cela en s'appuyant sur des outils digitaux, modernes et performants.

**Nos hommes et femmes de terrain** au contact des utilisateurs assurent le meilleur conseil auprès des clients afin que la décision soit la plus optimale pour le client. La définition avec le client du cahier des charges tant sur la vente et l'achat du futur matériel.

**Notre expertise métier de plus de 20 ans** s'appuie sur notre expérience du machinisme agricole en France mais aussi à l'international.



# FOCUS SUR L'OFFRE D'AGRICONFOR CONNECT

L'offre d'**Agriconfor Connect SAS** est composée de trois volets complémentaires :  
La **VENTE**, l'**ACHAT** et la **RECHERCHE** de matériels agricoles et travaux publics.  
Novatrices, interactives et modernes, ces solutions ont été mises en place pour optimiser le temps et le budget de l'utilisateur.

## VENTE

La vente permet à tous les utilisateurs qui souhaitent vendre leur matériel d'occasion sans se préoccuper de toutes les étapes: négociation, partie administrative, paiement, livraison, garantie après vente etc.

- Une estimation commune est réalisée avec le vendeur sur le prix de vente en tenant compte de nos frais.
- Formalisation par un mandat de vente.
- Une diffusion de l'annonce sur une zone géographique étendue par le biais de différents supports.
- Une vente rapide et efficace grâce à notre présence sur les réseaux sociaux et différents médias
- Sélection du produit par différents contrôles: visuels, essais si possible
- Prélèvement des fluides, garantie mécanique si le matériel le permet
- La sécurisation du paiement
- Le financement et autres solutions financières

## ACHAT

L'achat d'une machine nécessite d'avoir une certitude sur le vendeur, le produit, l'historique, la transaction financière.

La décision d'achat doit s'effectuer lorsque toutes les conditions sont réunies.

- **Agriconfor Connect** se déplace systématiquement sur place pour chaque prise de Mandat de vente.
- En plus des différents contrôles visuels, nous essayons et sélectionnons les matériels afin de garantir la qualité au standard **Agriconfor Connect**.
- La garantie mécanique couplée au prélèvement de fluides permet l'acquisition en toute sérénité
- L'organisation de la livraison

## RECHERCHE

Le client ne trouve pas son produit sur notre site internet, nous établissons avec lui un cahier des charges afin de mettre en place une stratégie de recherche efficace et rapide qui respecte au mieux les exigences du client.

Nous activons notre réseau de partenaires en France et en Europe.

Nous mettons tout en œuvre pour proposer 3 produits en moins de 30 jours qui correspondent au plus proche de la requête initiale du client.

# LES 4 SERVICES

## Prélèvements des fluides

[Prélèvement des Fluides](#) comme à chaque vente et achat de véhicule automoteur nous effectuons la plus part du temps des prélèvements de fluides des 3 organes principaux, Moteur, Boite, Pont. Ce service est généralement couplé avec la garantie mécanique mais peut être vendu individuellement.

Les prélèvements permettent de rassurer l'acheteur mais aussi le vendeur sur l'état de santé du véhicule.

Les résultats sont fournis à l'acquéreur.

## Garanties mécaniques

[Garanties Mécaniques](#) permette d'aller au de-là des garanties légale de 3 mois entre professionnels.

Pour tout engins automoteurs nous proposons la plus part du temps des garanties mécaniques afin que l'acquéreur achète en toute sérénité.

L'acheteur bénéficie d'une solution de base mais peut moduler les garanties en fonction de son besoin (durée, montant de la couverture, points de contrôles complémentaires) moyennant un supplément de prix.

## Sécurisation financière

### [Sécurisation Financière](#)

Cette solution permet de donner une solution financière adaptée aux capacités et aux besoin de l'acheteur, comme un financement classique, une location longue durée etc.

La sécurisation financière permet également au client acheteur comme le vendeur à ce que les fonds transitent en toute sécurité et arrivent au bon destinataire grâce à **Agriconfor Connect**.

## Transport et logistique

[Transport et Logistique](#) Grace à nos partenaires locaux et internationaux, nos clients acheteurs peuvent avoir leur matériel livré chez eux à condition d'avoir validé au préalable le dossier financier.



## Communication : le trait d'union entre utilisateurs de matériel agricole et travaux publics

**Agriconfor Connect** communique sur les réseaux sociaux pour faire connaître les produits sélectionnés et leurs actualités. La société investie une grosse part du budget dans son image et sa communication, l'objectif est de faire connaître l'entreprise et ses services, accroître l'image de marque en parlant et en faisant parler d'eux dans un réseau de prospects, de prescripteurs et d'influenceurs.

Xavier Llamas est tout particulièrement actif sur [LinkedIn](#), où il compte près de 2030 abonnés, et sur [Facebook](#), où il a plus de 2200 amis. Il a également créé une page [Page Facebook](#) et [Actus](#)

## LES FORCES D'AGRICONFOR CONNECT

### Flexibilité

**Agriconfor Connect** n'est pas une entreprise généraliste mais une société spécialisée dans l'industrie du machinisme agricole. Cela lui permet de proposer des solutions à la carte, flexibles et à moindre coût, et ainsi de contribuer à la rentabilité de ses clients.

### Une offre globale

**Agriconfor connect** est une des seules entreprises du marché à proposer une offre globale pour les agriculteurs au niveau Européen, En fonction du cahier des charges établie avec le client, nous sommes en mesure de répondre aux attentes des acheteurs mais aussi des vendeurs avec des services couplés exclusifs.

### Des produits haut de gamme

**Agriconfor Connect** est partenaire avec des spécialistes dans la garantie mécanique mais aussi dans les analyses de fluides en total indépendance avec les constructeurs mais aussi avec les groupes pétroliers.

### Une démarche éthique

Xavier Llamas, le fondateur, croit profondément en une démarche responsable et éthique. Il se donne pour mission de mettre son expérience et son expertise technique et commerciale au service des utilisateurs de matériels agricoles et travaux publics..



[Site Agriconfor connect AGRI](#)

**2 sites internet**



[Site Agriconfor connect TP](#)



## PARTIE 2

UNE EXPERTISE UNIQUE DE LA MACHINE AGRICOLE



## HISTORIQUE D'AGRICONFOR CONNECT SAS

**Agriconfor SARL** naît le 12 juillet 2018. Xavier crée un partenariat avec la société ROBERT SA de Belgique pour prendre en main l'activité Export, quelques missions avec d'autres constructeurs sur des périodes plus courtes, aussi en parallèle du courtage d'occasion. Dix mois plus tard, un bilan s'impose : le chef d'entreprise comprend que le courtage inter-concessionnaires n'a plus sa place au sein de son entreprise.

Dès le début une activité de conseil et formation commerciale/marketing métier est mise en place. **Agriconfor SARL** remporte un partenariat avec le constructeur de tracteur agricole CNHI basé à Turin, en Italie, il fabrique entre autres les tracteurs New Holland, Case IH et Steyr. Dans le cadre de ce projet, Xavier forme commercialement la grande majorité des concessionnaires des marques sur le territoire français pour la vente et la promotion de pièces de rechange.

Afin de rendre l'offre mieux lisible par les clients et partenaires, Le dirigeant restructure son offre avec 2 lignes de business.

**Agriconfor Partnership**, qui prends en charge l'externalisation du commerce pour les constructeurs.

**Agriconfor Consulting**, qui assure les formations commerciales ainsi que du conseil pour les dirigeants, pilotage OEM, tels que dernièrement l'accord commercial entre **M-extend** (FR) et **ROBERT** (BE) sur une famille de produits finalisés en Octobre 2022 et présentés au SIMA 2022.



## UNE FORTE CAPACITÉ D'ADAPTATION

A la suite de 2 ans de réflexion et d'analyse, l'activité du commerce de machines d'occasion chemine et muri dans la tête de Xavier LLAMAS.

L'objectif du projet est de pouvoir toucher directement **l'utilisateur** afin de mieux maîtriser le marché mais aussi d'être plus compétitif et de proposer des solutions novatrices.

**Agriconfor Connect SAS** démarre le 1<sup>er</sup> Aout 2022, filiale à 100% d'**Agriconfor SARL**.

Cette société est basée au 11 rue du bois de Soeuvre à 35770 Vern sur Seiche - France.

En s'appuyant sur **un site internet moderne et efficace** pour tout types de dispositif: mobile, tablette et ordinateur. Les fonctionnalités avancés permettent une communication avec les prospects et clients en toute simplicité et sécurité.

Des équipes terrains spécialisées viennent faire le lien afin de nous différencier d'un site d'annonces traditionnels avec des services exclusifs, comme les prélèvement de fluides couplé à la garantie mécanique.

**Agriconfor Connect SAS** prend en charge **la vente, l'achat** et la **recherche** pour le compte des clients. Nous nous occupons de toute la partie administrative également.



## PORTRAIT DE XAVIER LLAMAS, FONDATEUR D'AGRICONFOR

Depuis son plus jeune âge, Xavier Llamas est passionné par la mécanique des 2 roues. Il passe aux voitures et aux machines agricoles. Il obtient un CAP, un BEP et un BAC PRO en mécanique agricole en alternance chez des concessionnaires de tracteurs New Holland et Massey Ferguson dans le Sud-Ouest de la France.

À l'aise dans le relationnel et intéressé par la vente, il intègre et dirige à 22 ans la petite entreprise familiale Drax Fabrication qui fabriquait et vendait des machines agricoles dans le Gers et ses environs.

Partagé entre la technique et le commercial, il s'oriente petit à petit dans la promotion de la vente. Il est ainsi embauché en tant que Support Produit Export par l'entreprise familiale M-extend (MX-MAILLEUX), qui fabrique depuis trois générations des équipements de manutention pour les tracteurs agricoles.

Xavier évolue rapidement, avec des missions plus orientées commerce Export. Bilingue en Espagnol, Il apprend l'anglais, puis s'imprègne d'autres langues étrangères pour s'occuper finalement du commerce du bassin méditerranéen et autres pays exotiques.



Après dix ans chez MX, il intègre la société de fabrication de semoirs et de distributeurs d'engrais Sulky et les semoirs de travail simplifié Sky Agriculture toujours dans le matériel agricole, pour s'occuper du Grand Export sur le continent américain et le bassin méditerranéen.

Suite à ce riche parcours professionnel, il décide de voler de ses propres ailes pour fonder sa société. Il suit plusieurs formations au sein de la prestigieuse ESC School of Business de Rennes, ce qui lui permet de consolider ses connaissances et de mûrir son projet entouré des meilleurs.

En 2018, il fonde **Agriconfor S.A.R.L.**, afin de mettre ses compétences et son savoir-faire au service du milieu industriel de la machine agricole en proposant des solutions innovantes en termes de produits et de services.

En 2022, il crée une filiale, **Agriconfor Connect SAS** spécialisée dans la vente et la recherche de Matériel Agricole et Travaux Publics à destination des Agriculteurs, E.T.A et C.U.M.A.



## POUR EN SAVOIR PLUS SUR LE GROUPE AGRICONFOR



[www.agriconfor-connect.com](http://www.agriconfor-connect.com)



[www.agriconfor.com](http://www.agriconfor.com)



<https://www.facebook.com/Agriconfor-273862443455539>

<https://www.facebook.com/profile.php?id=100009672398226>



[https://www.instagram.com/agriconfor\\_connect/?hl=fr](https://www.instagram.com/agriconfor_connect/?hl=fr)



<https://www.linkedin.com/in/xavier-llamas-04a06055/>

<https://www.linkedin.com/company/agriconfor/?viewAsMember=true>

### CONTACT PRESSE

**Xavier LLAMAS**, président et fondateur.

Email : [llamasxavier@agriconfor-connect.com](mailto:llamasxavier@agriconfor-connect.com)

Tél. : +33 788 316 487